

Choix contractuels et performances

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Choix contractuels et performances : le cas des contrats d'approvisionnement de défense / Jean-Michel Oudot ; directeur de recherche Claude Ménard

A pour autre édition sur le même support : Choix contractuels et performances le cas des contrats de défense Jean-Michel Oudot Saarbruck Éditions Universitaires Européennes 2010 1 vol. (282 p.) 978-613-1-53190-3

A pour autre édition sur un support différent : Choix contractuels et performances le cas des contrats d'approvisionnement de défense Jean-Michel Oudot Villeurbanne [CCSD] 2007

Est reproduit comme : Choix contractuels et performances le cas des contrats d'approvisionnement de défense Jean-Michel Oudot Grenoble Atelier national de reproduction des thèses 2010 2 microfiches [Grenoble thèses]

Auteur(s) : Oudot, Jean-Michel (1978-....)

Autre(s) auteur(s) : Ménard, Claude (1944-....)
Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne

Production : 2007

Description matérielle : 1 vol. (373 p.) : graph., tabl. ; 30 cm

Titre traduit ajouté par le catalogueur : Contractual choices and performances the case of defense procurement contracts eng

Classification décimale Dewey : 355.62

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. 349-365. Résumé bilingue français-anglais

Note de thèses et écrits académiques : Thèse de doctorat Sciences économiques Paris 1 2007

Résumé ou extrait : Cette thèse est consacrée à l'évaluation et à l'explication de la performance des contrats d'approvisionnement dans le secteur de la défense en France. Après avoir présenté le processus d'approvisionnement, nous procédons à une évaluation intracontractuelle de la performance des marchés à travers l'analyse des risques intervenant durant la vie des contrats. Nous montrons que les événements liés

au contrat au sens strict (sélection du titulaire, négociation et écriture du contrat, mise en oeuvre de l'accord) constituent la catégorie de risques la plus critique, devant les risques technologique et industriel. Nous démontrons par ailleurs qu'il est fondamental de prendre en compte les arrangements informels prévalant entre la Délégation générale pour l'armement et les titulaires des contrats en vue d'expliquer les renégociations des marchés. Nous procédons ensuite à une évaluation intercontractuelle de la performance à l'aide d'une étude de cas en utilisant des indicateurs de performance préalablement justifiés. Notre analyse constitue une première étape dans l'étude de la pertinence du choix systématique de la DGA en faveur des contrats à prix fixe. Enfin, nous approfondissons la caractéristique essentielle distinguant les différents types de contrat, à savoir l'allocation des risques. Nous recourons successivement à la théorie de l'agence et à la théorie des coûts de transaction pour identifier, étendre et tester les propositions issues de ces deux cadres d'analyse. Ceux-ci s'avèrent complémentaires en vue d'appréhender et d'évaluer les décisions prises en matière d'allocation des risques.

Sujet - Nom commun : Contrats de la défense -- France

Coût de transaction

Agence, Théorie de l'

Risque

Productivité

Approvisionnement public -- France

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Thèses et écrits académiques