

The politics of negociation : America's dealings with allies, adversaires and friends

Type de contenu : Texte

Titre(s) : The politics of negociation : America's dealings with allies, adversaires and friends / Brady, Linda P.

Auteur(s) : Brady, Linda P.

Editeur, producteur : Chapel Hill : University of North Carolina Press, 1991

Description matérielle : 269 p. ; 23 cm

ISBN : 0-8078-4320-2

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. 245-256. Index

Note sur le contenu : Documentaire

Résumé ou extrait : Cet ouvrage traite des négociations internationales et du rôle que joue la politique en expliquant le succès ou l'échec des négociations entre les Etats-Unis et des alliés, adversaires et amis sélectionnés, durant les années 1970 et 1980. L'argument de l'auteur est que la négociation internationale est un processus politique dans lequel les nations suivent leurs intérêts et objectifs de sécurité tout en tentant de les concilier avec ceux de leurs partenaires de négociation.

Sujet(s) : 1970-1979

Etats-Unis : politique étrangère