

Vendre à la Défense

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Vendre à la Défense : comment devenir un partenaire actif du Ministère de la Défense? : Guide pratique à l'intention des petites et moyennes entreprises / Edouard Valensi

Auteur(s) : Valensi, Édouard (19..-....)

Publication : Paris : Londez Conseil, 1988

Description matérielle : 1 volume (165 pages) ; 30 cm

ISBN : 2-9502579-1-7

Classification décimale Dewey : 346.023

Sujet - Nom commun : Marchés publics -- Petites et moyennes entreprises -- France

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Guides pratiques