

La capacité de guerre psychologique de l'outil militaire américain (1989-2004)

Type de contenu : Texte

Titre(s) : La capacité de guerre psychologique de l'outil militaire américain (1989-2004) [Dossier] / Boyer, Yves ; Taponat, Benoît

Auteur(s) : Boyer, Yves

Autre(s) auteur(s) : Taponat, Benoît

Editeur, producteur : Guer cedex : Ecoles Militaires de Saint-Cyr Coëtquidan, 2004

Description matérielle : 115 f. : ill. ; 30 cm

Collection : Mémoire élève Relations Internationales

Appartient à la collection : Mémoire élève

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. f. 111-113

Résumé ou extrait : Vaincre son ennemi sans engager le combat avec lui. Le convaincre que le combat qu'il s'apprête à mener est contraire à son intérêt et qu'il vaut mieux pour lui de lâcher prise. Lui donner l'impression qu'il est confronté à un adversaire déterminé, de loin supérieur à ses propres capacités. Cette stratégie, présentée par Sun Zhu il y a plusieurs siècles, est toujours dans la logique stratégique des décideurs politiques et militaires américains. Dans quelle mesure les opérations psychologiques sont-elles devenues un outil à part entière au sein de l'appareil de défense américain ? Pour percevoir toute la richesse et l'importance actuelle de la composante guerre psychologique au sein de la défense américaine, ce mémoire en étudie tout d'abord la nature, avant d'en comprendre le fonctionnement, puis pour finir d'envisager ses applications opérationnelles dans leur grande diversité.

Sujet(s) : Etats-Unis
guerre psychologique
stratégie militaire