

La communication non verbale

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : La communication non verbale : comprendre les gestes : perception et signification / Guy Barrier

Auteur(s) : Barrier, Guy

Mention d'édition : 8e éd.

Editeur, producteur : Paris : ESF éditeur, impr. 2016
(impr. en Pologne)

Description matérielle : 200 p. ; ill. ; 24 cm

Collection : Collection Formation permanente séminaires Mucchielli Série Développement personnel

ISBN : 978-2-7101-3183-0

EAN : 9782710131830

Appartient à la collection : Collection Formation permanente. Série Développement personnel 1956-564X
2016

Formation permanente en sciences humaines 0768-2026 117

Classification décimale Dewey : 153.6 23

Note sur la collection : ISSN de la collection principale : 0768-2026. Numérotation dans la collection principale : 117

Résumé ou extrait : De quelle manière la voix, le regard, les postures et les gestes peuvent-ils renforcer, réguler, compléter ou contredire le langage. Expert en communication, Guy Barrier montre aussi bien les relations entre le corps et les émotions que celles qui relient les gestes et la parole. La communication non verbale est présentée selon quelques pistes révélatrices des dimensions cachées du discours : Quels sont les impacts de l'image corporelle ' Faut-il contenir ses gestes en parlant ' Quels sont les indices procurés par l'oeil et le regard ' Comment détecte-on le mensonge ' Quelle est l'utilité des gestes, pour celui qui parle et pour son auditeur ' De nombreuses situations d'argumentation sont analysées à partir d'exemples médiatiques ou professionnels. Cet ouvrage de référence offre une mise au point utile, experte, toujours claire et très bien illustrée de toutes les facettes de la communication interpersonnelle.

Sujet(s) : communication non-verbale

Sujet - Nom commun : Communication non verbale

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Guides pratiques