

L'Union fait la force : l'Union européenne dans les négociations internationales

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : L'Union fait la force : l'Union européenne dans les négociations internationales [Texte imprimé]
Sophie Meunier

Est une traduction de : Trading voices : the European Union in international commercial negotiations

Auteur(s) : Meunier, Sophie

Autre(s) responsabilité(s) : Brémond, Sylvain (Traducteur)
Kleiman-Lafon, Sylvie (1966-....) (Traducteur)

Editeur, producteur : Paris : les Presses de Sciences po, DL 2005
(14-Condé-sur-Noireau; Impr. Corlet)

Description matérielle : 272 p.
: 21 x 14 cm

Collection : [Collection académique]

ISBN : 2-7246-0974-3

EAN : 9782724609745

Appartient à la collection : Collection académique (Paris) 1771-673X 2005

Classification décimale Dewey : 382.920 94 23

Note de thèses et écrits académiques : Texte remanié de Thèse Science politique Cambridge (Mass.), Massachusetts institute of technology

Résumé ou extrait : L'ouvrage analyse la politique commerciale européenne, le seul domaine selon l'auteure dans lequel l'Union européenne est partenaire et adversaire à égalité face aux Etats-Unis. Il analyse les effets de la voix unique européenne sur les résultats des négociations internationales, les différentes modalités de vote et de délégation de compétence, l'impact sur les accords internationaux, etc.

Sujet - Collectivité : Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce Organisation mondiale du commerce -- Pays de l'Union européenne -- Pays de l'Union européenne

Sujet - Nom commun : Politique commerciale -- Prise de décision -- Pays de l'Union européenne --

1970-....