

# Négociier

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Négociier [Texte imprimé] : face à la violence, avec ses émotions, pour trouver son chemin / David Corona ; préface d'Anne-Gervaise Vendange

Auteur(s) : Corona, David

Autre(s) responsabilité(s) : Vendange, Anne-Gervaise (Préfacier)

Publication : Paris : Alisio poche, DL 2025

Fabrication / Impression : Paris

Description matérielle : 1 vol. (334 p.) : ill. ; 18 cm

ISBN : 978-2-37935-486-1

EAN : 9782379354861

Classification décimale Dewey : 355.351 0944 23

Résumé ou extrait : En 2015, l'auteur est appelé pour nouer contact avec les frères Kouachi, responsables de la tuerie de Charlie Hebdo et retranchés pendant leur fuite dans une imprimerie. Sa mission : négocier avec la mort. Depuis ses débuts dans les colonnes d'assaut, il a toujours cru au pouvoir du dialogue. Qu'il s'agisse d'une attaque terroriste, d'un forcené armé dans un village, d'une cyber-attaque par des hackers, d'une prise d'otage dans la cellule d'une prison ou de l'enlèvement d'un ressortissant français à l'étranger, il est celui qui peut, par les mots, éviter les tirs et le combat. Négociateur de crise du GIGN pendant douze ans, l'auteur a vécu des opérations extrêmes. Sa ligne de conduite : concevoir l'inattendu. Il raconte son expérience au sein de cette unité d'élite, du processus de sélection intransigeant à l'apprentissage par la mise en échec, en passant par la prédiction, des comportements, et les techniques d'influence et de persuasion.

Sujet - Collectivité : France Groupe d'intervention de la Gendarmerie nationale.

Sujet - Nom commun : Négociations

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Récits personnels

Adresse électronique et mode d'accès : 1118757  
1118755