

Comment dire non

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Comment dire non [Texte imprimé] : savoir refuser sans offenser / William Ury ; traduit de l'anglais (américain) par Paul Chemla ; préface à l'édition française de Michel Ghazal

Est une traduction de : The power of a positive no

Auteur(s) : Ury, William

Autre(s) responsabilité(s) : Chemla, Paul (Traducteur)

Editeur, producteur : Paris : Éd. du Seuil, impr. 2007
(14-Condé-sur-Noireau; Corlet impr.)

Description matérielle : 1 vol. (299 p.) : ill., couv. ill. ; 21 cm

ISBN : 978-2-02-089276-6

EAN : 9782020892766

Autres classifications : 150

Classification décimale Dewey : 302.3 23

Note(s) : Index

Sujet - Nom commun : Communication interpersonnelle
Négociations
Gestion des conflits