

Négociations internationales

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Négociations internationales / Bretton, Philippe ; Folliot, Michel G.

Auteur(s) : Folliot, Michel G.

Autre(s) auteur(s) : Bretton, Philippe

Editeur, producteur : Paris : Podone, 1984
(54-Nancy; Impr. Grandville)

Description matérielle : 134 p. ; 24 cm

Collection : Cours et travaux Institut des hautes études internationales de Paris 0180-7447

ISBN : 2-233-00132-X

Appartient à la collection : Cours et travaux - Institut des hautes études internationales de Paris
0180-7447 7

Résumé ou extrait : Cet ouvrage présente deux études sur les négociations internationales. La première étude se déroule selon l'ordre d'une conférence internationale, qui suit l'ordre même dans lequel la technique des négociations peut être observée : préparation, ouverture, déroulement et fin. La deuxième étude se penche sur la négociation aéronautique. En effet, à côté des gouvernements, la négociation met en jeu des acteurs très divers, dont l'intervention se situe souvent dans l'ombre. Les transports aériens en font partie.

Sujet(s) : relations internationales
négociation

Sujet - Nom commun : Négociations
Relations économiques internationales