

The new economic diplomacy

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : The new economic diplomacy : decision-making and negotiation in international economic relations / edited by Nicholas Bayne,... and Stephen Woolcock,...

A pour autre édition sur un support différent : The new economic diplomacy decision-making and negotiation in international economic relations [edited] by Nicholas Bayne and Stephen Woolcock Third edition Farnham, England Ashgate Pub. 2011 Global finance (Online) 978-1-4094-2543-4

Autre(s) responsabilité(s) : Bayne, Nicholas (1937-....) (Éditeur scientifique)
Woolcock, Stephen (Éditeur scientifique)

Mention d'édition : 3rd ed., revised and updated

Editeur, producteur : Aldershot : Burlington (Vt.) : Ashgate, cop. 2011

Description matérielle : 1 vol. (XXI-426 p.) : couv. ill. en coul. ; 24 cm

Collection : Global finance series

ISBN : 978-1-4094-2542-7
978-1-4094-2541-0

EAN : 9781409425427 br.

Appartient à la collection : Global finance series

Classification décimale Dewey : 337

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. [379]-398. Bibliogr. en fin de chapitres. Index

Sujet - Nom commun : Coopération internationale -- 20e siècle
Négociations (affaires)
Relations économiques internationales -- Prise de décision
Relations économiques internationales -- 20e siècle