

Dénouer les conflits insolubles

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Dénouer les conflits insolubles / William Ury ; préface de Jim Collins ; traduit de l'anglais (États-Unis) par Charlotte Matoussowsky

Est une traduction de : Possible how we survive (and thrive) in an age of conflict

Auteur(s) : Ury, William (1953-...)

Autre(s) auteur(s) : Matoussowsky, Charlotte (19..-....)

Autre(s) responsabilité(s) : Collins, James Charles (1958-....) (Préfacier)

Publication : Paris : Éditions du Seuil, DL 2026

Description matérielle : 1 volume (311 pages) : illustrations en noir et blanc ; 22 cm

ISBN : 978-2-02-157688-7

EAN : 9782021576887

Classification décimale Dewey : 303.69

Note(s) : La couverture porte aussi : "Leçons d'une vie de négociateur"

Note sur les bibliographies et les index : Notes bibliographiques pages 297-[310]

Résumé ou extrait : Comment trouver une issue dans des situations de conflit inextricables, face à des problèmes qui paraissent insolubles ? En 1978, Menahem Begin et Anouar el-Sadate concluent un accord à Camp David ; dans les années 1980, Américains et Soviétiques s'entendent pour prévenir une guerre atomique accidentelle ; en 2016, un accord met fin à cinquante ans de guerre civile en Colombie. Depuis près de cinquante ans William Ury est impliqué dans ce type de négociations, dans la résolution de conflits armés, sociaux ou politiques. En 1979, avec Roger Fisher, il a conçu une méthode de négociation mondialement reconnue. Un demi-siècle plus tard, il tire les leçons essentielles de son expérience. Ury a appris à rouvrir un chemin des possibles quand toute solution semble impossible, à construire un pont et renouer le dialogue même entre les pires ennemis, à sortir du face à face des adversaires en mobilisant des tiers aidants. Au fil du récit captivant de cet apprentissage, en racontant l'histoire et restituant les dialogues de ses médiations les plus difficiles, il nous livre des outils d'une portée universelle, car ce qui

parvient à stopper une guerre peut bien rétablir un dialogue constructif dans une famille ou une entreprise.

Sujet - Nom commun : Gestion des conflits

Négociations

Diplomatie