

Winning the Third World

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Winning the Third World : Sino-American rivalry during the Cold War / Gregg A. Brazinsky

Auteur(s) : Brazinsky, Gregg

Publication : Chapel Hill : University of North Carolina press

Date de copyright : C 2017

Description matérielle : 1 volume (xii-425 pages) : illustrations, couverture illustrée ; 25 cm

Collection : The new Cold War history

ISBN : 978-1-4696-3170-7

978-1-4696-6864-2

1-4696-3170-9

EAN : 9781469631707 relié

9781469668642 broché

Appartient à la collection : The New Cold War history (Chapell Hill. 1998)

Classification décimale Dewey : 327.730 51

Note sur les bibliographies et les index : Bibliographie pages [403]-419. Notes bibliographiques. Index

Note sur le contenu : Introduction The emergence of a rivalry, 1919-1950 The burdens of status, 1950-1954 From Geneva to Bandung Advancing the peace offensive, 1955-1958 The cultural competition, 1955-1964 China's radicalization and the American response, 1958-1963 The diplomatic campaign, 1963-1966 Insurgency and counterinsurgency, 1961-1968 The economic competition, 1962-1968 Competition and cooperation, 1968-1979 Conclusion

Sujet - Nom commun : Guerre froide

Relations extérieures -- Chine -- États-Unis -- 1945-1990

Relations extérieures -- États-Unis -- 1945-1989

Relations extérieures -- Chine -- 1949-....