

Influence

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Influence : décrypter les comportements humains : [un espion vous livre ses secrets] / Marc Imperiali

A pour autre édition sur un support différent : Influence décrypter les comportements humains [un espion vous livre ses secrets] Marc Imperiali Paris ESF sciences humaines 2022 978-27-1014-456-4

Auteur(s) : Imperiali, Marc (19..-....) Coach mental

Publication : Paris : ESF sciences humaines

Date de copyright : C 2021

Description matérielle : 1 vol. (167 p.) ; 22 cm

ISBN : 978-2-7101-4452-6

EAN : 9782710144526

Classification décimale Dewey : 158.2

Note sur les bibliographies et les index : Notes bibliogr.

Résumé ou extrait : Découvrez les secrets des experts du renseignement pour décrypter les comportements afin d'anticiper et de s'adapter à tous les environnements, situations et personnalités. Marc Imperiali, ancien espion, développe des techniques innovantes et éprouvées sur le terrain telles que le puzzle (construire le portrait d'une personne), le scénario (élaborer un plan d'action), l'identification de cibles types (adapter son comportement), etc. Il vous apprend comment décoder les signaux légers - comme la tonalité de la voix ou les gestes - et surtout les dissonances verbales et gestuelles, révélateurs des intentions réelles de l'autre. Cet ouvrage est un parcours d'initiation, une invitation à redécouvrir l'humain au travers des récits de missions, mais aussi un plan d'action pour celles et ceux qui souhaitent comprendre et maîtriser leur environnement. Entrez dans la peau d'un espion et apprenez comment décrypter l'autre pour mieux communiquer, négocier, influencer.

Sujet - Nom commun : Comportement humain

Attitude

Adaptation (psychologie)

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Biographie
Guides pratiques