

Réussir une négociation interculturelle

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Réussir une négociation interculturelle : guide pratique du négociateur / Christian Soleil

Auteur(s) : Soleil, Christian (1962-....)

Editeur, producteur : Saint-Denis : Édilivre, DL 2015
(59-Roubaix; Impr. Sobook)

Description matérielle : 1 vol. (224 p.) ; 21 cm

ISBN : 978-2-332-96318-5

EAN : 9782332963185

Classification décimale Dewey : 658.405

Note sur les bibliographies et les index : Webliogr. en fin de chapitres

Sujet - Nom commun : Négociations -- Aspect psychologique
Négociations (affaires)
Communication interculturelle -- 1990-2020 -- Études de cas

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Guides pratiques