

Diplomatie à la française

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Diplomatie à la française / Charles Cogan ; préface d'Hubert Védrine ; traduit de l'anglais par Nicolas Roussellier

Est une traduction de : French negotiating behavior dealing with la Grande Nation

Auteur(s) : Cogan, Charles (1928-2017)

Autre(s) responsabilité(s) : Védrine, Hubert (1947-....) (Préfacier)
Roussellier, Nicolas (1963-....) historien (Traducteur)

Mention d'édition : [Nouvelle édition réactualisée]

Publication : [Paris] : Éditions Jacob-Duvernet, DL 2008

Description matérielle : 1 vol. (383 p.) : couv. ill. en coul. ; 24 cm

ISBN : 978-2-84724-214-0

EAN : 9782847242140

Classification décimale Dewey : 327.2

Note sur le titre et les responsabilités : Trad. de : "French negotiating behavior : dealing with la Grande Nation"

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. 363-371. Notes bibliogr. Index

Résumé ou extrait : La 4e de couverture indique : "Existe t il une manière française de mener une négociation diplomatique ? Sans conteste, oui ! Ce qui nous semble être le plus évident et le plus naturel, la défense des intérêts français sur le plan international, suit en réalité un déroulement fortement marqué par l'influence culturelle et historique. Charles Cogan connaît parfaitement la France et les milieux officiels français et c'est avec beaucoup de pertinence et d'objectivité, à la lumière de sa connaissance et de son expérience des diplomates hexagonaux, qu'il analyse le comportement diplomatique français."

Sujet - Nom commun : Relations internationales et culture -- France
Négociations diplomatiques

Relations extérieures -- France -- 1995-2007