

Négociier en anglais

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Négociier en anglais / Isabelle Perrin

Auteur(s) : Perrin, Isabelle (1967-....)

Mention d'édition : 4e édition

Publication : Levallois-Perret : StudyramaPro

Fabrication / Impression : 2023

Description matérielle : 1 volume (158 pages) : tableaux, schémas, couverture illustrée en couleurs ; 20 cm

Collection : Efficacité professionnelle

ISBN : 978-2-7590-5292-9

EAN : 9782759052929

Appartient à la collection : Collection Efficacité professionnelle (Levallois-Perret) 1950-2109

Titre de couverture : [Négociier en anglais. influencer et convaincre. les grandes étapes.]

Classification décimale Dewey : 420.243 81

Note sur les titres associés : La couv. porte en plus : "Maîtriser les techniques et la terminologie. S'adapter à des interlocuteurs étrangers. Conduire, participer à une négociation en anglais"

Note sur les bibliographies et les index : Lexique

Résumé ou extrait : "Ce guide - destiné aux étudiants et aux professionnels - permet d'acquérir les termes et les techniques nécessaires à une négociation efficace. Il propose ainsi de détailler les différentes étapes des échanges : la présentation, l'argumentation, la confrontation... Chaque partie est composée de listes de vocabulaire, de règles grammaticales et de mises en situation afin d'apprendre à communiquer plus aisément avec des interlocuteurs étrangers. Un lexique et un dictionnaire français-anglais viennent compléter l'ouvrage."

Sujet - Nom commun : Anglais commercial
Négociations (affaires) -- Terminologie
Négociations (affaires) -- Vocabulaire

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Glossaires et lexiques bilingues