

Gérer les ingérables

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Type de support : Volume

Titre(s) : Gérer les ingérables : l'art et la science de la négociation au service de relations durables / Jean-Édouard Grésy

A pour autre édition sur un support différent : Gérer les ingérables l'art et la science de la négociation au service de relations durables Jean-Édouard Grésy [4e édition actualisée et enrichie 2018] 2018 Paris ESF Sciences humaines 978-27-1013-666-8

Auteur(s) : Grésy, Jean-Édouard (1974-....)

Mention d'édition : [4e édition actualisée et enrichie 2018]

Publication : Paris : ESF Sciences humaines

Date de copyright : C 2018

Description matérielle : 1 vol. (199 p.) : ill., tabl., couv. ill. en coul. ; 24 cm

Collection : Collection Formation permanente séminaires Mucchielli Entreprise

ISBN : 978-2-7101-3255-4

EAN : 9782710132554

Appartient à la collection : Collection Formation permanente. Série Entreprise 1952-0344
Formation permanente en sciences humaines 0768-2026 192

Classification décimale Dewey : 658.405

Note sur la collection : ISSN et numérotation dans la collection principale : 0768-2026 ; 192

Note sur les titres associés : La couv. porte en plus : "En + des vidéos et une appli"

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. 191-192. Notes bibliogr. Index

Sujet - Nom commun : Gestion des conflits
Négociations

Communication interpersonnelle

Forme, genre ou caractéristiques physiques : Guides pratiques